

# El Acceso a Capital para Empresas Propiedad de Mujeres

## La Posición de NAWBO

La NAWBO apoya la legislación federal que ayuda a superar las barreras actuales relacionadas al acceso a capital para mujeres dueñas de empresas (WBOs) y que reduce el riesgo que el sector privado lleva cuando les preste a pequeñas empresas. Las fuentes mayores de fondos de las que mujeres dueñas de empresas siguen dependiendo son los ahorros personales, ganancias comerciales reembolsadas, líneas de crédito, préstamos, financiación de capital, y capital de riesgo, en ese orden. En esta área, la NAWBO prefiere un foco de apoyo de tres partes, escogiendo enfocarse en los varios programas de préstamos de la *Small Business Administration*, conocida en inglés con las siglas SBA, el programa de la *Small Business Investment Company*, conocida en inglés con las siglas SBIC, e incentivos de impuestos para fomentar la inversión en el sector de pequeñas empresas.

## Las Posiciones Secundarias

- El programa de préstamos de la SBA es una de las fuentes de capital primarias para WBEs, y el gobierno federal debe continuar fundándolo y subvencionándolo agresivamente.
- Históricamente las mujeres dueñas de empresas han tenido acceso limitado al capital de riesgo privado. Por eso, programas vía aumentos de capital, como la SBIC, son decisivos en llenar esa brecha y deben ser expandidos y fortalecidos.
- Se necesita promulgar legislación amplia sobre las ganancias de capital que incluye incentivos que promueven la inversión en todos tipos de organizaciones en el sector de pequeñas empresas.
- La historia indica que la actividad robusta empresarial y la posesión de pequeñas empresas proveen la base para la prosperidad económica que es importante a la vitalidad y el éxito de nuestro país. Por eso, las políticas gubernamentales que promueven y fomentan el crecimiento y expansión de pequeñas empresas que están creciendo rápidamente, como las propiedades de mujeres, son decisivas a la salud de la economía estadounidense.

## Los Hechos Relevantes

- En una encuesta que hizo NAWBO en 2010 sobre la política pública, 65% de miembros consideró que el acceso a capital es un tema muy importante o sumamente importante.
- Del 59% de miembros de NAWBO que no buscó un nuevo préstamo o línea de crédito en 2009, 24% no lo hizo porque creía que se le rechazaría.

- Aunque las empresas propiedad de mujeres actualmente comprenden menos de un quinto del empleo, el *Guardian Life Small Business Research Institute* estima que las empresas propiedad de mujeres comprenderán un tercio de los trabajos nuevos creados para el año 2013. Esta información se basa en la tasa más alta de graduación universitaria de mujeres a diferencia de la de hombres, la tasa de crecimiento más rápido de empresas propiedad de mujeres a diferencia de la de las empresas propiedad de varones, y el crecimiento de industrias primariamente dominadas por mujeres.
- Según una encuesta de los miembros de NAWBO hecha en 2008, los miembros de NAWBO prevén la necesidad de capital adicional para crecer sus empresas en los siguientes tres años. Uno de cada diez miembros de NAWBO prevé necesitar medio millón de dólares o más en capital.
- En respuesta a la pregunta de los tipos de financiamiento usados en 2009, 63% de los miembros de NAWBO dijo que usó tarjetas de crédito, 13% usó un préstamo comercial o bancario, 11% usó un préstamo personal bancario, y sólo 2% usó capital propio.
- Un estudio que hizo *Wells Fargo* y el *Center for Women's Business Research* encontró que 52% de mujeres dueñas de empresas, a diferencia de 59% de hombres dueños de empresas, tenía acceso a crédito bancario. También, en empresas de crecimiento rápido, sólo 39% de las mujeres dueñas tenía préstamos bancarios en comparación a 52% de hombres dueños.
- Los obstáculos que enfrentan las mujeres dueñas para obtener el financiamiento son mayores que los que enfrentan los hombres en situaciones parecidas. Además, el acceso a capital por parte de mujeres dueñas de empresas no es proporcional al crecimiento de sus empresas. Además, aunque crecieron rápidamente el número y el valor en dólares del capital de riesgo y otras inversiones en acciones a finales de los años noventa, las mujeres dueñas de empresas continúan obteniendo una parte muy pequeña de esos dólares. Las pruebas de tales limitaciones al acceso incluyen:
  - En 2000 mujeres recibieron sólo 12% de todo el crédito proveído a firmas pequeñas aunque, en ese momento, poseyeron acerca de 40% de todas las empresas de los EE.UU.
  - A pesar de que las mujeres han sido más activas en los mercados del capital propio, en una encuesta realizada al final de 1999, sólo 9% de los tratos de inversión institucionales y 2.3% de los dólares entre las inversionistas encuestadas fueron destinados a firmas propiedad de mujeres.
  - Las mujeres dueñas de empresas que reportaron tener inversión en acciones en sus firmas son más probables de tener inversiones de individuos e/o inversiones informales (73%). Eran menos probables de tener inversionistas corporativas o de capital de riesgo (15%).

- Según *Venture One*, en los años 1999-2001 sólo 5% de los casi \$100 mil millones de capital de riesgo invertido anualmente fue destinado a firmas con mujeres presidentes ejecutivas. El porcentaje de compañías con mujeres fundadoras que son respaldadas por capital de riesgo también queda diminutivo – 7.2% en 1999, 8.3% en 2000 y 8.2% en 2001.
- Cerca de la mitad (47%) de todas las mujeres dueñas de empresas afroamericanas reportó haber enfrentado obstáculos o dificultades al intentar obtener financiamiento para sus empresas.
- El Plan de Trabajos de 2010 de Presidente Obama incluye \$30 mil millones para un Fondo de Préstamos para Pequeñas Empresas, el cual incentiva que bancos comunitarios les presten a pequeñas empresas. El plan también propone aumentar la cantidad máxima de los préstamos 7(a) y 504 de \$2 millones a \$5 millones y la cantidad máxima de Microloan de \$35,000 a \$50,000.

### **Las Acciones de NAWBO**

En 2002, la NAWBO participó en testificar con WIPP ante el Comité de la Cámara para Pequeñas Empresas sobre temas relacionados con el acceso a capital para empresas pequeñas propiedad de mujeres y minoridades.

La NAWBO participó en la *Small Business Access to Capital Coalition*, organizada por la Cámara de Comercio de los EE.UU., cuyo apoyo fue exitoso en ocasionar la aprobación de S 141 en 2003, una propuesta de ley que trató las deficiencias de los métodos usados para calcular el costo federal de garantizar préstamos a pequeñas empresas.

En 2004, la NAWBO opuso la eliminación de subvenciones para los programas de préstamos de la SBA para pequeñas empresas que afectó adversamente la participación de los miembros de NAWBO en el programa de préstamos 7(a). El Congreso restableció las subvenciones para este año fiscal, pero puede ser que haya esfuerzos para que el programa de nuevo sea auto-suficiente comenzando en 2012.